

VERMARKTUNGSORGANISATIONEN FÜR WBV UND FBG



WinforstProNG ist ein modulares Softwaresystem, welches alle Prozesse von der Planung der Maßnahme im Wald, über die Logistik mit Lagerhaltung bis zur Einfahrt ins Werk abbildet. Die Bündelung von Holz aus dem Privat-, Kirchen- oder Kommunalwald ist eine der Stärken von WinforstProNG. Durch die maßgeschneiderte Auswahl von Funktionsbausteinen (Modulen) wird jede Anforderung spielend gelöst.

WinforstProNG eignet sich für alle Größen eines Zusammenschlusses. Von der Einzelplatzinstallation auf einem PC oder Notebook, bis zum Betrieb auf einer Serverumgebung des Kunden oder dem komfortablen Hosting in der Cloud, werden alle Varianten angeboten. Sie entscheiden wo Ihre Daten gespeichert werden!

- Alle Arten von **ZUSAMMENSCHLÜSSEN** (WBV, FBG, FV, Genossenschaft, ...)
- Von wenigen **HUNDERT** bis zig **TAUSEND MITGLIEDERN**
- Automatische **GUTSCHRIFTSABWICKLUNG**
- Einzug von **BEITRÄGEN** und **GEBÜHREN**

MITGLIEDSVERWALTUNG CRM

Die zentrale Aufgabe eines Holzvermarktungsprogrammes für die Abwicklung der gebündelten Holzvermarktung ist die Mitgliedsverwaltung. In diesem CRM Modul sind alle relevanten Informationen zum Mitglied gespeichert.

- Flexible Spalteneinstellungen und umfangreiche Filterfunktionen
- Erfassen verschiedener Adresskategorien (Kunden, Waldbesitzer, WBV/FBGs, Transporteure, Arbeiter, Lieferanten, usw.)
- Verwalten mehrerer Bankverbindungen
- Verwalten von freien Adressgruppen
- Erfassen aller Mitgliedsdaten (Waldflächen, Versicherungen, usw.)
- Zugehörige FBG/WBV
- Verwalten beliebiger Zertifikate
- Beitrags- und Gebühreneinzug mit SEPA Export
- Dokumentenverwaltung
- Journale (Erfassung von Besprechungsmitschriften, Wiedervorlage-Funktion)
- Übersicht der Belege (Rechnungen, Gutschriften, Holzlisten, usw.), bezogen auf das Mitglied oder auf den Kunde
- Verwaltung der Waldorte und Gemarkungen
- Eingabe von Förderinformationen

PFLEGEVERTRÄGE, MAßNAHMENPLANUNG UND ZEITERFASSUNG

Die Aufgaben eines forstlichen Zusammenschlusses haben sich in den letzten Jahren stark erweitert. Der urbane Walbesitzer / die Waldbesitzerin wird bei allen Maßnahmen auf der Waldfläche beraten. Begehungen, Kontrollen, Käfersuche oder Wildschutz werden im Pflegevertrag geplant und dokumentiert.

- Flexible Laufzeiten
- Erstellung von Arbeitsaufträgen
- Aufträge mit Planung von Personal, Material und Maschinen
- Soll/Ist Mengenvergleich
- Leistungsnachweis
- Zeiterfassung (Arbeitszeit, Urlaub, Überzeit)

VERTRÄGE FÜR DEN HOLZVERKAUF

Das Vertragsmodul verwaltet und überwacht vereinbarte Mengen und Preise. Egal ob als Preisliste zu einer mündlichen Vereinbarung, Schlussbrief, Einkaufs- und Werkvertrag oder Dienstleistervereinbarung. Sie behalten jederzeit den Überblick über offene Mengen, Lieferkonditionen und Preise.

- Preisdefinition für jedes Sortiment
- Artikelpreislisten
- Unterstützung von Verkaufsparitäten
- Ab Stock und Dienstleisterabrechnung
- Lieferplan mit Soll- Ist- Vergleich nach Jahr/Halbjahr/Quartal/Monat/Woche
- Zahlungskonditionen

HOLZLISTENERFASSUNG UND BEREITSTELLUNG

In der Holzerfassung werden die Holzvermittler/innen durch eine mobile Version unterstützt, welche die Datenerfassung offline im Wald ermöglicht. Eine fotooptische Stückzahl- und Volumenermittlung ist optional erhältlich. Die Daten werden im WinforstProNG in das Modul Holz-Listenmanagement synchronisiert und können dort jederzeit bearbeitet und ergänzt werden.

Verschiedene integrierte Karten und Layer unterstützen die Benutzer/innen das Holz geografisch zu verorten, bevor es den Prozess der Vorzeigung / Bereitstellung durchläuft.

- Fotooptische Stückzahl- und Kubaturermittlung
- GPS Verortung
- Kartenunterstützung
- Holzhandelskonform (RVR, ÖHU)
- Werksmaßimporte
- Gewichtsholzabwicklung
- Umrechnungsfaktoren
- Handelseinheiten RM, SRM, FM, ATRO, LUTRO
- Energieberechnung MWH
- Verwaltung verschiedener Maßarten wie Schätz-, Havester-, Wald-, und Werksmaß
- Bereitstellung des Holzes mit Kartenunterstützung
- Logistikmodule
- Transport- und Abfuhrschein
- Synchronisierung mit der Logistikplattform net.logistik
- Mobiler Lieferschein

HOLZVERKAUF UND GUTSCHRIFTEN

Der Holzverkauf kann für verschiedene Geschäftsfälle abgewickelt werden. Das klassische Vermittlungs- bzw. Kommissionsgeschäft ist ebenso integriert, wie auch das Handelsgeschäft. Mit dem Holzverkaufsmodul erstellen Sie in fünf Schritten die Rechnung. Eine automatische Erstellung aller Gutschriften spart Zeit und lässt den Benutzer / die Benutzerin in kurzer Zeit hunderte Belege erzeugen.

- Import von ELDAT Classic, ELDAT SMART, FHP und Harvester
- Vertragszuordnung mit Mengenkontrolle
- Angebote an Holzkäufer/innen
- Rechnungslegung aus Angebot
- Bepreisung über Vertragsmodul
- GoBD konforme Belegsverwaltung
- Umfangreiche Belegs- und Dokumentenablage
- Belege in PDF Format per Email versenden
- Dienstleistungsgutschriften automatisch erstellen
- SEPA Überweisung
- Rechnungsjournal für Fälligkeitsüberwachung
- Bürgschaftsüberwachung

AUSWERTUNGEN, SCHNITTSTELLEN UND FÖRDERUNTERSTÜTZUNG

Belege können an FIBU Systeme wie BMD, DATEV, SAP usw. übergeleitet werden. Die Abwicklung der direkten Förderung und Exporte in Förderformulare reduzieren den Aufwand der Antragsstellung. Verschiedene Infozentren stellen die gesammelten Daten übersichtlich zur Verfügung. Mit Datenbalken, Farben und bedingten Formatierungen fokussiert WinforstProNG den Blick auf das Wesentliche, damit Sie die richtigen Entscheidungen treffen können.

- FiBu und SEPA-Schnittstellen
- Förderunterstützung
- Deckungsbeitragsrechnung
- Gebühren- und Mitgliederübersichten
- Rechnungsjournal
- Individuelle Statistiken und Reports

MEHR ALS 300.000 WALDBESITZER/INNEN ERHALTEN IHRE ABRECHNUNG

ÜBER WINFORSTPRO!

STANDORTE

Österreich

Latschbacher GmbH
Hauptstr. 8/10
A-4484 Kronstorf

Telefon: +43 (0) 7225 8206-0
E-Mail: office@latschbacher.com

Schweiz

Latschbacher AG
Quarzwerkstr. 17
CH-8463 Benken ZH

Telefon: +41 (0) 52 315 2357
E-Mail: office@latschbacher.ch

Brasilien

SIGNUMAT Tecnologia Florestal Ltda.
Rua Ari Barroso, 995 Itoupavazinha
BRA-89066-347 Blumenau-SC

Telefon: +55 (47) 3338-1188
E-Mail: signumat@signumat.com.br

Deutschland – Süd

Latschbacher GmbH
Ludwig-Zeller-Straße 44
D-83395 Freilassing

Telefon: +49 (0) 8654 4738-0
E-Mail: office@latschbacher.de

USA

American Signumat Ltd.
115 Wight Ave., Unit 397
MD-21030 Cockeysville

Telefon: +1 (410) 592 2907
E-Mail: signumat@verizon.net

Polen

Signumat Polska Sp.z.o.o
Ul. Poznańska 50
PL-62-005 Bolechowo

Telefon: +48 (0) 61 8113042
E-Mail: office@signumat.pl

Deutschland-Nord

ABIES ITS GmbH
Annastraße 39
D-37075 Göttingen

Telefon: +49 (0) 551 49803-0
E-Mail: office@abies.de

Ukraine

Trade House Latschbacher Ukraine LLC
Vul. Novozabarska 2/6, office 506/1
UA-04074 Kiev

Telefon: +380 (0) 44 5005580
E-Mail: office@latschbacher.com.ua

Kroatien

Ugoplast Signumat d.o.o.
Vukojevci, B. Radića 138
HR-31 500 Našice

Telefon: +385 (0) 31 697 199
E-Mail: info@ugoplast.hr